

NOUS
RECRUTONS



TECHNICO-COMMERCIAL H/F

Agence Normandie-Ile de France-Eure et Loir / CDI / Evreux (27)

A propos de nous ...

Leader national dans la production et la mobilisation de ressources forestières, au service de nos adhérents, pour le développement de la filière, avec :



43 200

Adhérents



Représentant

1 million
d'hectares de forêt

189 M€
de chiffre d'affaires

6
Nouveaux
adhérents
par jour

15 000
Chantiers par an



550

Documents de gestion
durable agréés
dans l'année



5 minutes pour nous connaître

VOTRE DEFI

Rattaché au directeur d'agence, et en **étroite collaboration avec l'ensemble des collaborateurs** de l'agence, vous êtes **responsable du développement de l'activité commerciale** sur la zone géographique du secteur Ouest Ile de France.

Vous êtes en charge d'un **budget annuel** élaboré en collaboration avec le directeur d'agence et vous êtes **responsable du résultat de votre activité**.

Nous attendons de vous une forte implication dans la **prospection et le suivi de nos adhérents**.

Vous êtes appuyé par une équipe pluridisciplinaire, et le poste peut se développer en fonction des résultats.

Vous travaillez en étroite collaboration avec les techniciens des services forestiers pour les propriétés en suivi.

Vous appliquez les procédures métiers et l'ensemble des instructions associées.

VOUS VOUS RECONNAISSEZ

- Capacité à négocier et à communiquer
- Goût des contacts humains
- Forte implication, sens des responsabilités
- Expérience professionnelle souhaitée de 2 années minimum

Bureau de rattachement : **Evreux (27)**

A pourvoir dès que possible

Salaire : selon expérience et en conformité avec la valeur du point applicable à cette catégorie

POSTULEZ

En envoyant votre **CV et lettre de motivation** par email : recrutement@alliancefb.fr
ou par courrier : **ALLIANCE FORETS BOIS - Service DRH - 80 Route d'Arcachon - PIERROTON - CS 80416 - 33612 CESTAS Cedex**

Date limite de réception : **21/04/2022**

Retrouvez nous sur :

facebook

LinkedIn