



CDI – Technico - commercial Semences d'arbres H/F

L'arbre et la forêt sont au cœur de nombreux débats notamment depuis la forte médiatisation de l'évolution du climat. Apportez votre contribution en rejoignant l'équipe Vilmorin-Mikado semences d'arbres. Vous aurez pour missions de développer les ventes des semences d'arbres et de gérer le portefeuille clients sur votre secteur. Poste rattaché au directeur du service.

Missions

- Développer les ventes sur la gamme de produits existante et assurer la promotion des nouveaux produits,
- Animer et gérer le portefeuille de clients,
 - o France : majoritairement espèces ornementales et porte-greffes fruitée,
 - o Export : l'ensemble de la gamme sur un périmètre européen principalement,
- Assurer le suivi des paiements, recouvrement, litiges éventuels,
- Développer la connaissance des marchés (évolution, réglementation, ...),
- Réaliser des prévisions commerciales et tarification,
- Appliquer la politique commerciale de l'entreprise.

Profil

Ce que vous aimez :

- La relation client,
- Vous aimez voyager ? Au programme Europe du Nord, Europe de l'Est et Espagne !

Ce que nous recherchons :

- Une personne ayant un diplôme Bac+2 à Bac+5 en Gestion forestière, horticole ou agricole, Si vous avez suivi une option commerciale ce sera un atout !
- De bonnes connaissances techniques : pépinières et semences seraient un plus,
- Une personne qui sait parler l'anglais couramment. L'Allemand et/ou l'Espagnol sera un plus,
- Un niveau correct en informatique (Excel, logiciel de gestion relation commerciale),
- Permis B obligatoire.

Poste basé à La Ménitrie (49) avec des déplacements en France et à l'étranger (1 semaine par mois).

Pour postuler, envoyez votre candidature (CV et lettre de motivation) à Marion COUTANCEAU (marion.coutanceau@vilmorin.com).