

## TECHNICO-COMMERCIAL BOIS (H/F) - H/F (2022-3026)

|                      |                                |
|----------------------|--------------------------------|
| Type de contrat      | CDI                            |
| Niveau d'études      | Bac +2                         |
| Niveau Professionnel | Technicien / Agent de maîtrise |
| Niveau d'expérience  | Débutant / 1ère Expérience     |
| Mobilité du poste    | Département                    |
| Service              | Service Bois                   |
| Pays                 | France                         |
| Région               | Normandie                      |
| Département          | SEINE MARITIME (76)            |
| Ville                | ROUEN                          |
| Date de publication  | 30/08/2022                     |

### Présentation de l'entreprise

Acteur majeur de la filière forêt-bois, l'Office national des forêts (ONF) rassemble plus de 9 000 professionnels. En Métropole et en Outre-mer, l'ONF gère près de 11 millions d'hectares de forêts publiques appartenant à l'État et aux collectivités territoriales.

### Descriptif du poste

Sous l'autorité du Responsable de Service Bois, le Technico-commercial bois assure le respect des engagements contractuels pris par l'Agence en matière de livraisons de bois façonnés.

Il travaille en réseau avec les techniciens forestiers les responsables bois façonnés en Unité Territoriale, l'autre Technicien d'exploitation forestière de l'Agence, les assistant(e)s spécialisées bois et les Technicien d'exploitation forestière des agences voisines dans le cadre de contrats inter Agences.

En externe, il est l'interlocuteur des entreprises de travaux forestiers (ETF) et des clients bénéficiant de contrats d'approvisionnement sur les produits ou le périmètre dont il a la charge.

Ses principales missions sont :

Préparation - en lien avec le soutien administratif et les TFT - des éléments d'engagement des collectivités dans la contractualisation (convention vente exploitation groupée)

Suivi et planification des livraisons de BF conformes aux cadencements et produits à livrer.

Suivi et planification des chantiers à réaliser par les ETF.

Réception interne avec les ETF, réception externe avec les clients bois.

Réalisation des bilans à l'attention des collectivités.

Un ordinateur portable, un smartphone et une voiture seront mis à disposition.

#### Profil recherché

De formation Bac +2 ou 3 dans le domaine de la commercialisation des bois ou exploitation bois, vous disposez d'une expérience dans ce domaine.

Vous avez une connaissance des métiers de l'exploitation forestière ainsi qu'une bonne connaissance des produits bois.

Vous disposez d'une aptitude à travailler avec de nombreux partenaires tant interne qu'externe.

Vous avez de réelles qualités telles que le pragmatisme, la capacité au développement des relations clientèles et vous êtes doté d'un esprit d'initiative et d'une grande réactivité.